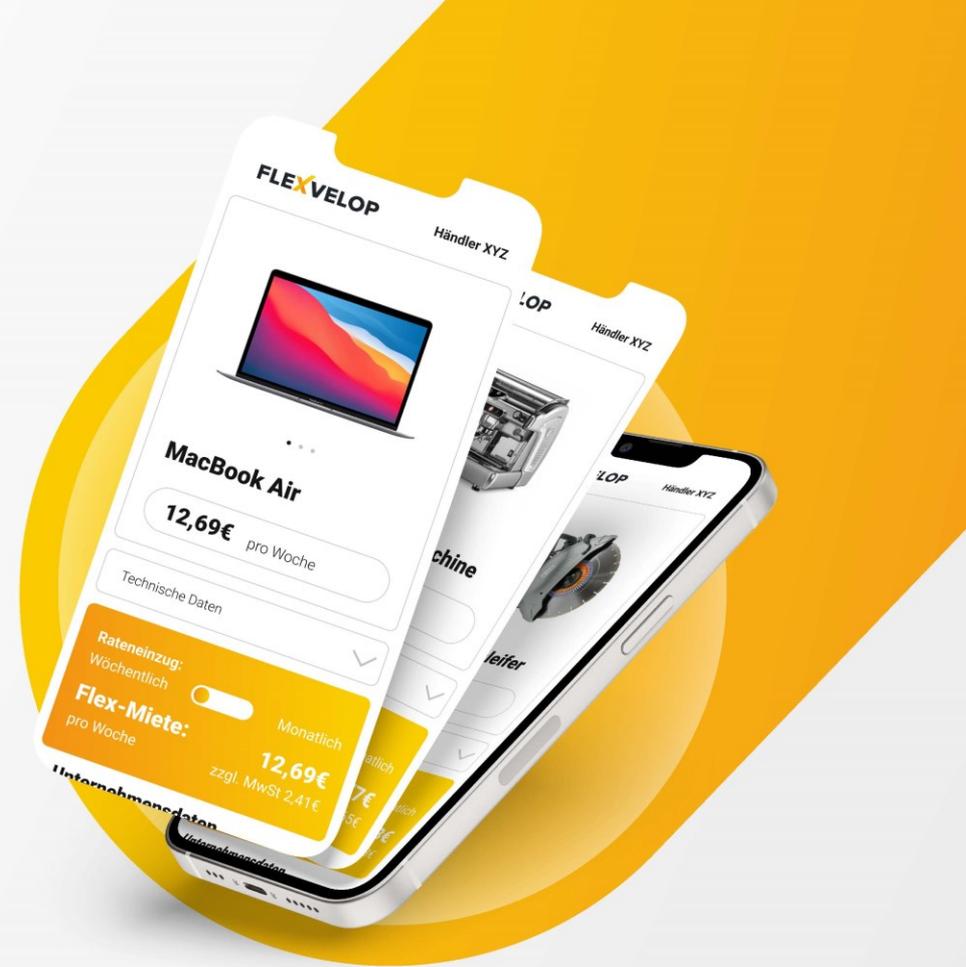


**FLEXVELOP**

# Die flexible Bezahloption für Business Equipment

**FLEXEN**

BDL Forum Digitalisierung



# Unternehmen jeder Größe benötigen laufend Neugeräte



**zur Gründung**



**beim Wachstum**



**im Tagesbetrieb**

Problem: B2B Gerätefinanzierung von gestern

**Klassische Finanzierungsoptionen sind nicht mehr zeitgemäß**

**FLEXVELOP**

# Kredite und Leasing sind veraltet!

## Zeitraubende Prüfungsprozesse

Finanzierungsanfragen müssen aufwändig geprüft werden (BaFin Auflagen), meist kein Sofortabschluss am Point of Sale möglich.

## Starre Konditionen

Kreditabsicherung durch Fixlaufzeiten, Sicherheiten und Zusatzversicherungen, keine Flexibilität, keine Rückgabeoption, zusätzliche Aufwände.

## Einschränkende Mindestanforderungen

Fokus auf möglichst hohe Kreditbeträge und etablierte Kunden  
Meist pauschale Ablehnung von einzelnen Kleingeräten und Existenzgründern.



Symbiose

Heutige Ansprüche kombinieren

**FLEX**VELOP



Flexibility



Sustainability  
Circular Economy



## Flex now. Buy later.

Mit der Flex-Bezahloption können Unternehmen Neugeräte vollversichert mieten und später rabattiert kaufen oder zurückgeben.

Die für Händler kostenlose Integration erfolgt sowohl auf der Ladenfläche als auch im Online-Shop neben PayPal, Klarna und Co.

Die Unternehmen können flexibel selbst entscheiden, ob und wann der beste Kaufzeitpunkt ist.

Bis dahin profitieren die Kunden von einer freien Bilanz und Steuervorteilen.



## Wie Leasing, nur geiler.

### Sekundenschnelle Prozesse

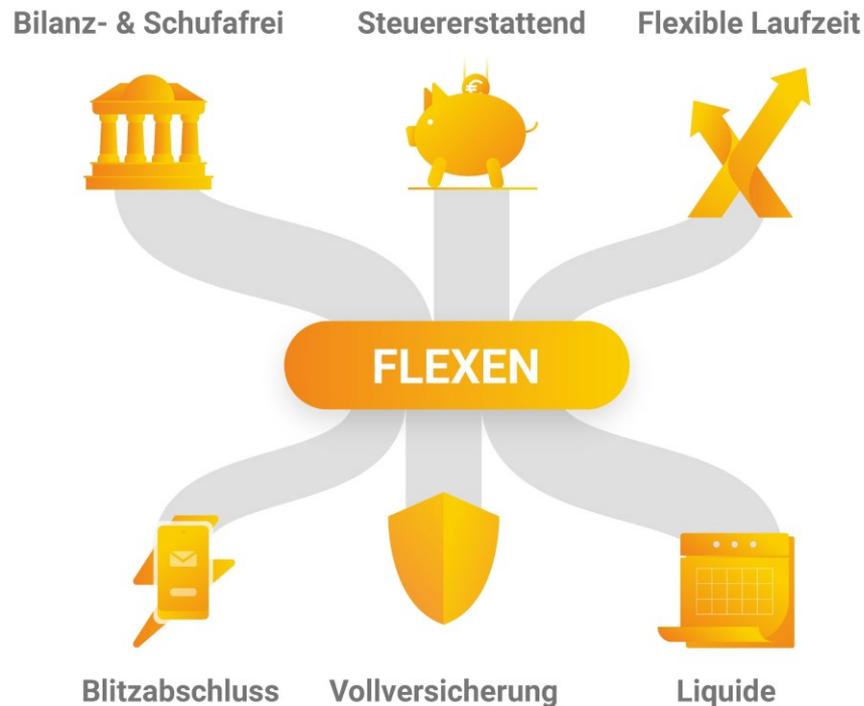
Integration als standardisierte Bezahloption ermöglicht Vertragsabschluss in Sekunden direkt am Point of Sale.

### Flexible Optionalität

Flexible Kauf- und Rückgabeoption, inklusive Vollversicherung, ermöglichen sorgenfreies Unternehmenswachstum mit Neugeräten.

### Nachhaltige Kreislaufwirtschaft

Automatisierte Rückläuferverwertung verringert Restwertrisiko und trägt zur emissionsreduzierenden Nachhaltigkeit bei.



Intellectual Property

**Hauseigene Software:**

**Unabhängig. Vollautomatisiert. Skalierbar.**

Aufgrund der **hauseigenen Software-Entwicklung** halten wir einen Technologievorsprung und Automatisierungsgrad der uns im Wettbewerb die Kostenführerschaft sichert und perspektivisch somit auch die Preisführerschaft ermöglicht.

- ✓ Integrierbare **Bezahloption** (Stand-alone + API)
- ✓ Automatisierte **Bonitätsprüfung** und Vertragsabschluss
- ✓ Automatisiertes **Vertragsmanagement** (Mieten / Kauf / Rückgabe)
- ✓ Automatisiertes **Asset Management** (inkl. Geräteverwertung)
- ✓ Automatisiertes **Rechnungswesen**
- ✓ Automatisierte **Gruppenversicherung** mit Upselling-Potenzial + modular erweiterbar

**Vollautomatisierte Vertrags- / & Kundenabwicklung**





Leasing

**Versteckte Vormiete,  
Versicherungskosten,  
Restwertkosten,**

...

All-in-One Mietrate

- ✓ Im Ladengeschäft
- ✓ Im Außenvertrieb
- ✓ Im Online-Shop



Marktzugang

Vertriebswachstum durch bestehende Händlernetzwerke

**FLEXVELOP**

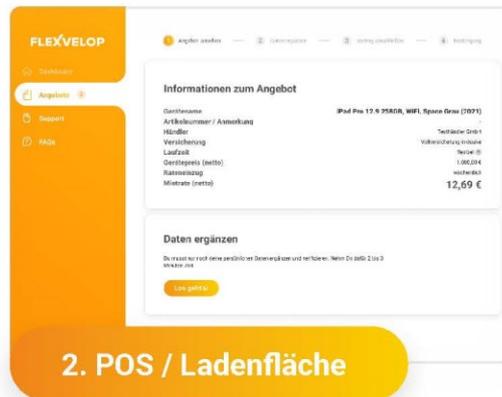




### 1. Telefon / E-Mail

#### Vertrieb und Außendienst

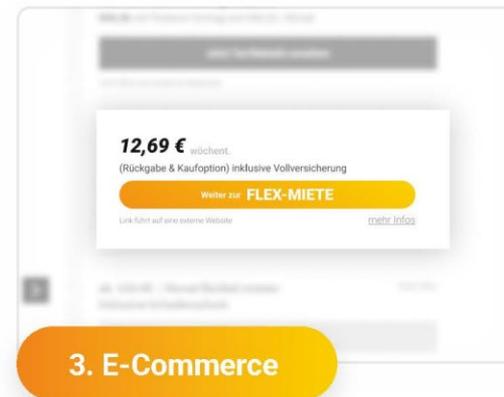
Verkäufer versenden Angebote per Telefon oder E-Mail. Kunden nehmen Angebote sofort am Smartphone oder Desktop an.



### 2. POS / Ladenfläche

#### Abschluss direkt auf der Ladenfläche

Kunden schließen FLEX-Verträge direkt auf der Ladenfläche ab und können Geräte sofort mitnehmen.



### 3. E-Commerce

#### E-Commerce

Mit der FLEX-API sind alle Produkte im Online-Shop der Händler direkt im Checkout flexibel.

## Flexbare Geräte:

- ✓ Tragen selbst zum Umsatz der Gewerbekunden bei
- ✓ Haben einen Gerätwert zwischen 300 EUR bis 20.000 EUR
- ✓ Sind problemlos wiederverkäuflich



Gastronomie



Office-IT



Handwerk



Fitness



Health-Tech



Und viele  
mehr...



**Blitzabschluss**

in Sekunden am  
Point of Sale



1.000,00€  
**12,69 €**  
pro Woche



**Versicherung**  
inklusive

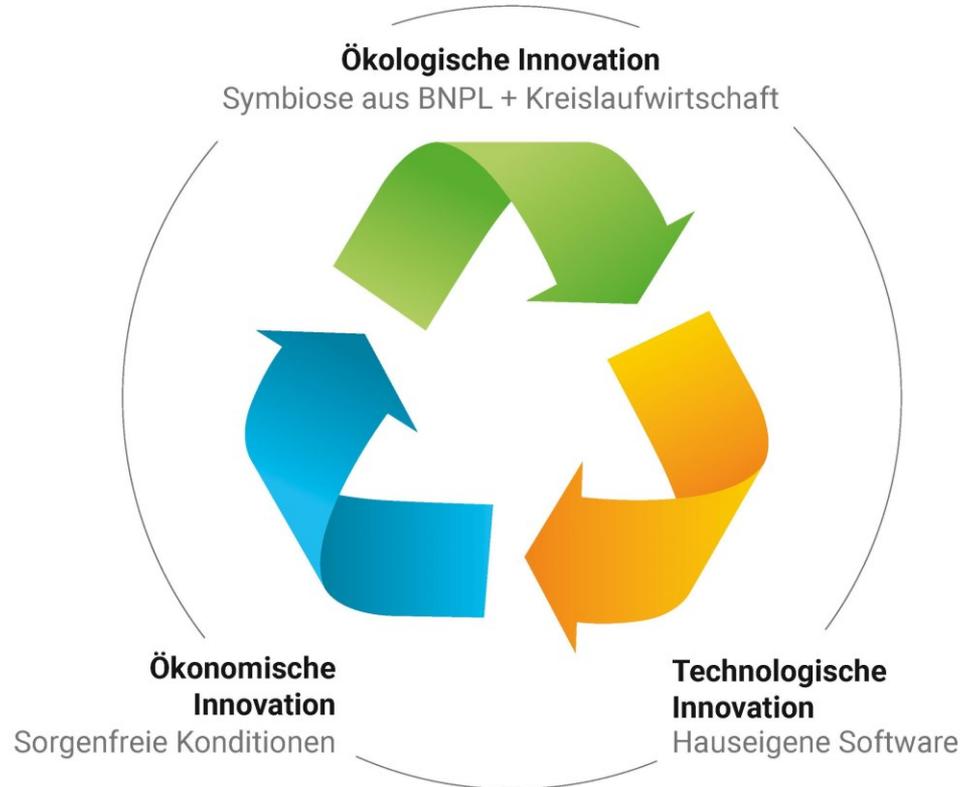
Automatische Verlängerung bis Kunde ent-  
scheidet: **Kauf / Rückgabe**

### **Verwertung über Partner**

Zurückgegebene Geräte werden aufgearbeitet, datenschutzkonform gelöscht und der Kreislaufwirtschaft zugeführt.

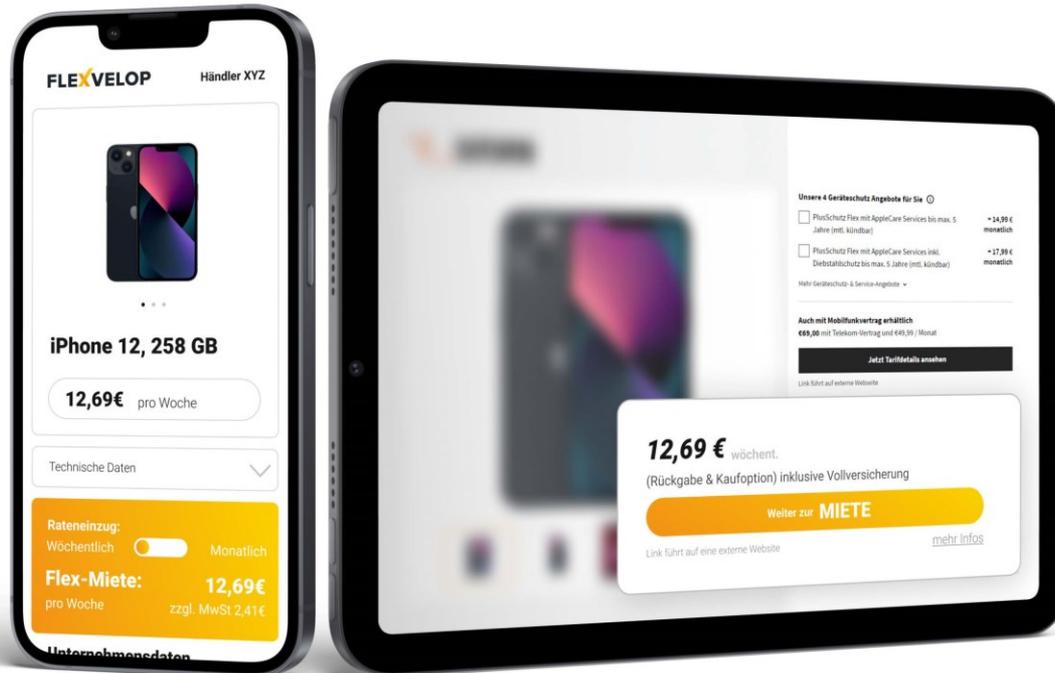
Dies verlängert den Lebenszyklus der einzelnen Geräte, sodass weniger Emissionen entstehen und weniger Rohstoffe verbraucht werden.

Jedes Gerät kann so im Einklang mit wirtschaftlicher Entwicklung und unter Rücksicht auf die Natur nachhaltiger genutzt werden.



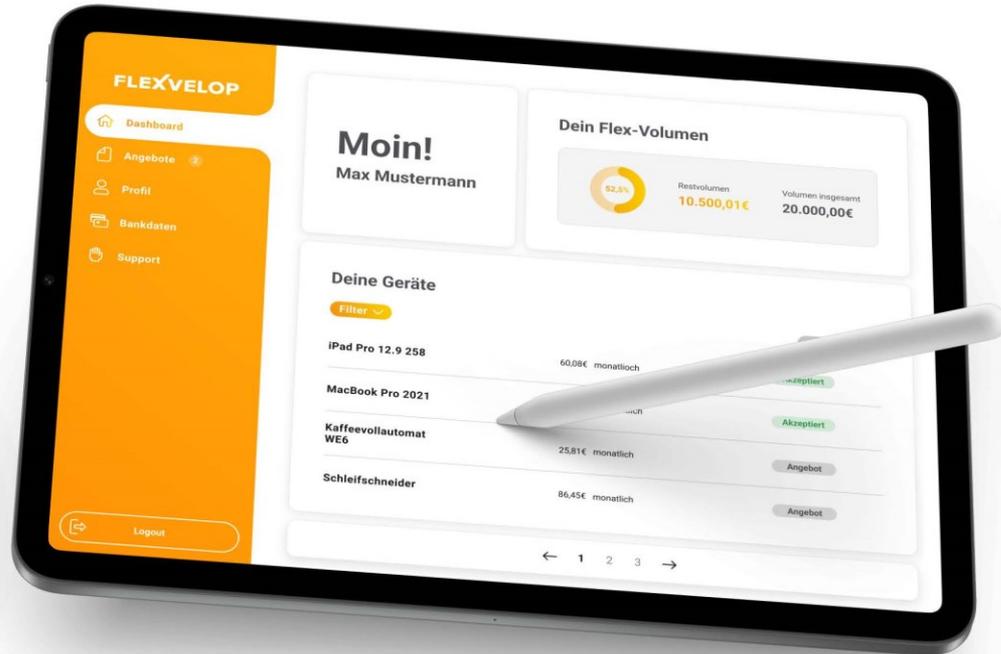
# API Userflow

## mobile first



# Dashboard UX

mobile first



The flexible Paymentoption  
**Flex now. Pay later.**

**FLEX**VELOP





**FLEXVELOP**

**Kontakt**

Dr. Hans-Christian Stockfisch  
hans@flexvelop.com  
0176 216 55 913

Flexvelop GmbH  
Elbchaussee 267A, 22605 Hamburg  
www.flexvelop.com