

Win-win-win-Situation für Kunden und Partner: akf bank kooperiert mit Experten für Fördermittelberatung easysub plus

Wuppertal, den 07.09.2021. Die akf bank bietet ihren Kunden jetzt Finanzierung und Fördermittelberatung aus einer Hand. Ermöglicht wird dies durch die Anfang Juni geschlossene Kooperation mit dem Spezialisten für Fördermittelberatung easysub plus. Mit der zuverlässigen Unterstützung rund um den Subventionsantrag seiner Kunden sorgt der Mittelstandsfinanzierer für spürbare Entlastung bei den Investitionen seiner Kunden.

„Immer wieder wurden wir in jüngster Zeit von Kunden im Bereich von Produktionsmaschinen nach Unterstützung bei staatlichen Förderprogrammen im Zusammenhang mit ihren Investitionen gefragt. Aufgrund der Komplexität und Vielfalt der möglichen Förderungen mussten wir bisher immer verneinen. Mit unserem neuen Partner easysub plus können wir uns jetzt als Dienstleister positionieren, der dem Kunden über die reine Finanzierung hinaus auch beim Thema Fördermittel zur Seite steht“, bringt es Jürgen Janz, Vertriebsdirektor und Prokurist der akf bank auf den Punkt. easysub plus Geschäftsführer Jochen Saße freut sich ebenfalls über die Vorteile der neuen Zusammenarbeit: „Mit der akf bank haben wir einen Partner mit hohem Branchen-Know-how für den Mittelstand an unserer Seite. Da auch wir vornehmlich mittelständische Kunden haben, ergänzen wir einander optimal in der Unterstützung von kleinen und mittleren Unternehmen (KMU): Einerseits profitieren die Kunden von den Finanzierungsangeboten der akf bank und andererseits von der Fördermittelberatung durch unser Haus.“

„Rundum-sorglos-Paket“ für Subventionsanträge

Die seit 2016 im Markt vertretene easysub plus mit rund 25 Mitarbeitern erreichte allein in den vergangenen zwölf Monaten 1.900 Zuwendungsbescheide für ihre Kunden. Der Marktführer für De-minimis-Förderung, Beihilfen für Unternehmen des Güterkraftverkehrs mit schweren Nutzfahrzeugen, die für mehr Umweltschutz und Sicherheit im Straßenverkehr sorgen, ist auch Experte für viele weitere Förderprogramme mit nicht rückzahlbaren Zuschüssen. Dabei berät easysub plus nicht nur, welche Subventionen optimal zum Investitionsvorhaben passen, sondern kümmert sich für seine Kunden auch direkt um alle Prozesse und Formalitäten rund um den Antrag inklusive der obligatorischen Energieeinsparkonzepte durch zertifizierte Energieberater. Die Bedeutung einer professionellen Fördermittelberatung wird allein daran deutlich, dass der Kunde erst dann in die aufwendige Antragstellung geht, wenn er weiß, wie sehr sich die Förderung für ihn lohnt.

Zahlreiche Pluspunkte für alle Beteiligten

Die Zusammenarbeit von akf bank, easysub plus und Kunde ist denkbar einfach. So vermittelt der Mittelstandsfinanzierer den Kontakt von Kunden an easysub plus, wenn diese die über eine Finanzierung hinaus auch Interesse an Subventionen haben. Der Spezialist für Fördermittelberatung schließt mit dem Kunden einen Vertrag, fragt anschließend alle relevanten Daten ab und begleitet den Kunden bei der Beantragung der Fördermittel. Die akf bank wiederum wird über das Ergebnis der Förderung durch easysub plus informiert und kann diese bei der Finanzierung berücksichtigen. Insgesamt ist die Kooperation für Kunden und Partner eine echte Win-win-win-Situation. Erstens, der Kunde erhält fachkundige Unterstützung bei Fördermitteln, wodurch die Wahrscheinlichkeit einer Subventionszusage und ggf. auch deren Höhe deutlich steigt und seine Investitionsentscheidung im Fall eines positiven Bescheids nachhaltig erleichtert wird. Zweitens, die akf bank hebt sich gegenüber dem Wettbewerb als ein Dienstleister ab, der dem Kunden über die reine Finanzierung hinaus zur Seite steht und ihm damit einen klaren Zusatznutzen verschafft. Und drittens, die easysub plus profitiert von der großen Branchenorientierung der akf bank und dem Zugang zu ihren Mittelstandskunden, die wiederum exakt in die KMU-Zielgruppe des Spezialisten für Fördermittelberatung passen.

Große Resonanz auf die Kooperation

Aufgrund der großen Resonanz auf die Kooperation konnte die Unternehmerbank des Mittelstands bisher bereits zahlreiche Interessenten an easysub plus vermitteln. „Hier hoffen wir jetzt auf schnelle Zusagen seitens der Fördergeber, so dass wir die Subvention zum Teil bereits direkt in die Finanzierung einbauen können“, so Jürgen Janz. Im Übrigen bezieht sich der Kooperationsvertrag auch auf die akf leasing, da je nach Förderprogramm Kredit, Leasing oder Mietkauf bezuschusst werden. Mit Blick in die Zukunft resümiert der Vertriebsdirektor der akf bank: „Selbstverständlich werden wir diese Kooperation nicht ausschließlich für den Bereich der Produktionsmaschinen, sondern auch in der Branche Logistik und Bau nutzen. Darüber hinaus werden wir uns in Bezug auf die Einbeziehung weiterer Branchen zeitnah mit easysub plus abstimmen.“

Abb.: Freuen sich über die neue Zusammenarbeit: Jochen Saße, easysub plus Geschäftsführer, und Jürgen Janz, Vertriebsdirektor und Prokurist der akf bank (v.l.)

Über die akf bank

Als mittelständisches Unternehmen ist die Wuppertaler akf bank erster Finanzierungspartner für den Mittelstand. Ziel der akf bank ist es, die Investitions-, Absatz- und Einkaufsfinanzierung grundlegend in der Zusammenarbeit mit ihren Kunden, den Händlern und Herstellern, zu ändern.

Gesellschafter ist der Familienkonzern Vorwerk.

Ihren Kunden bietet die akf bank die Möglichkeit individueller Kooperationsmodi, sowohl projektbezogen als auch langfristig. Die umfassendste Art der Zusammenarbeit zwischen Kunde und akf bank ist die gemeinsame Absatzfinanzierungsgesellschaft, sprich eine White Label Banking Lösung, bei der die Bank den Namen des Kunden trägt. Dabei wird ein Ökosystem von Dienstleistungen für Händler und Hersteller geschaffen, innerhalb dessen diese ihren Kunden ein Gesamtpaket an finanzierungsbezogenen Services anbieten können. Das Finanzprodukt-Portfolio der akf bank, der akf leasing und der akf servicelease umfasst innovative Kreditformen, kapitalschonende Leasingvarianten, flexibel gestalteten Mietkauf und Factoring zur Optimierung betrieblicher Liquidität.

Darüber hinaus bietet die akf bank Privatkunden sichere und einfach verfügbare Geldanlageprodukte.

Die akf bank ist unabhängig, flexibel und seit mehr als 50 Jahren in unterschiedlichen Branchen erfolgreich. Dazu zählen die Metall- und Kunststoffindustrie sowie die Druck- und Papierverarbeitung ebenso wie Hersteller und Händler von Pkw, Nutzfahrzeugen, Yachten und Agrartechnik.

Mehr Infos unter www.akf.de und www.akf-servicelease.de

Bei Fragen:

Pressekontakt

Dagmar Girod

akf bank GmbH & Co KG

akf leasing GmbH & Co KG

T +49 202 25727-2900

F +49 202 25727-62900

d.girod@akf.de