

## **akf vernetzt Hersteller und Kunden auf der EMO 2025 akf industriefinanz erkennt wachsende Investitionsbereitschaft**

**Wuppertal, 26. August 2025. Ein leichter Anstieg im Auftragsbestand der Hersteller sowie eine wieder wachsende Investitionsbereitschaft in der Metallbearbeitungsbranche stimmen den Spezialfinanzierer akf bank optimistisch für den Standort Deutschland: Die EMO 2025 in Hannover (22. bis 26. September) werde die Aufbruchstimmung der Branche zusätzlich befeuern. Der akf Geschäftsbereich industriefinanz rechnet daher auch künftig mit Zuwächsen bei Umsatz und Ertrag.**

„Die Stimmung in der Branche hellt sich merklich auf. Die Bereitschaft zu investieren zieht an und der Auftragseingang bei den Herstellern wächst. Damit verzeichnen auch wir mehr Finanzierungsabschlüsse und sind insgesamt weiter positiv gestimmt“, sagt Michael Teek, akf bank Branchenverantwortlicher Produktionsmaschinen des Geschäftsbereichs industriefinanz, mit Blick auf die Weltleitmesse der Produktionstechnologie, die vom 22. bis 26. September in Hannover stattfindet. Die EMO 2025 kommt für Teek damit genau zur richtigen Zeit, denn sie unterstütze die Aufbruchstimmung der Industrie und befeure zusätzlich das positive Investitionsklima, das nicht zuletzt auf den Generationswechsel in der Branche und die damit verbundene Lust auf Neues zurückzuführen sei. Der Branchenverantwortliche Produktionsmaschinen ist überzeugt: „Die EMO wird sich als Türöffner für zahlreiche Investitionsentscheidungen in einem wieder verbesserten wirtschaftlichen Umfeld erweisen.“

### **Mit der akf auf der Messe unterwegs**

Anders als in den Vorjahren auf der EMO wird die akf bank in diesem Jahr zusammen mit ihren Kunden an die Messestände der Hersteller gehen, um gemeinsam individuelle Finanzierungspakete zu erarbeiten. Michael Teek: „Auf der EMO sind die Akteure und Besucher stark eingespannt und finden immer weniger Zeit, um sich an unserem Messestand vor Ort beraten zu lassen. Daher haben wir die Initiative ergriffen und gehen nun gemeinsam mit unseren Kunden zu den Ständen der Hersteller, um miteinander zu reden. Dieses

akf bank GmbH & Co KG  
42273 Wuppertal

T +49 202 25727-0  
F +49 202 25727-1200  
info@akf.de, www.akf.de

Sitz der Gesellschaft:  
Am Diek 50, 42277 Wuppertal  
Kontoverbindung: akf bank GmbH & Co KG  
IBAN: DE49 3302 0000 0000 0110 00  
BIC: AKFBDE31XXX  
Gläubiger ID: DE12 AKF00000011199

Registergericht Wuppertal HRA 15563  
USt-IdNr.: DE121103726

Persönlich haftende Gesellschafterin:  
akf bank Beteiligungs-GmbH, Sitz Wuppertal  
Registergericht Wuppertal HRB 4639

Geschäftsführer: Dr. Frank Henes (Vorsitzender),  
Bernhard Ismann, Daniel Eschbach

Zuständige Aufsichtsbehörde:  
Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht

Prozedere hat sich bereits auf anderen Messen bewährt, so dass wir dies jetzt auch für die EMO präferieren. Ich bin mir sicher, dass die Herangehensweise eines ‚Mittendrinseins‘ den Nerv der Zeit trifft“, sagt Teek, der auch auf der diesjährigen EMO wieder mit seinem kompletten Team vertreten ist.

### **Messehighlight: „EMO Portemonnaie“**

Indessen unverändert bleibt auf der Weltleitmesse der Produktionstechnologie das Messehighlight der akf bank und ihres Geschäftsbereichs industriefinanz: das „EMO Portemonnaie“, das bereits in den Vorjahren auf große Begeisterung der Kunden gestoßen ist. Bei diesen vorgeprüften, individuell auf den Kunden zugeschnittenen Investitionsrahmen prüft der Mittelstandsfinanzierer den geplanten Kauf ausgewählter Maschinen in einer bestimmten Objektgruppe auf Wunsch bereits vor dem Messestart anhand der Zahlen des Kunden. Teek: „Mit diesem Prozedere verschaffen wir dem Kunden die nötige Rückendeckung für seine Verhandlungen auf der Messe – und in diesem Jahr einmal mehr, da wir unseren Kunden bei den Gesprächen auf der Messe direkt beim Hersteller begleiten“, freut sich der Branchenverantwortliche für Produktionsmaschinen bei der akf bank. Das sei eindeutig eine Win-win-win-Situation für Kunde, Hersteller und Bank. Denn auch die akf bank kann durch diese Dreiergespräche ihr Branchen-Know-how aktualisieren.

### **Blick auch auf schwierige Einzelfälle**

„Jeder Besuch vor Ort, sei es auf Messen, aber auch beim Kunden oder Hersteller, lehrt uns eine neue Sicht auf die Dinge, bringt uns die aktuelle Technik noch näher und erlaubt uns eine ungleich tiefere Beratungsintensität“, sagt Teek. Diese große persönliche Nähe unterstreiche zudem die Philosophie und damit die DNA der akf bank. Wie sehr das von den Partnern geschätzt werde, spiegele der Markt. „Ihr seid immer für uns da, identifiziert euch mit uns und bietet uns passgenaue Lösungen an, sagen uns unsere Kunden. Dieses Kompliment freut uns sehr und bestärkt uns darin, an unseren individuellen Beratungslösungen festzuhalten und diese auszubauen“, betont Teek, der sich gemeinsam mit seinem Team niemals scheut, auch schwierigere Randfälle in den Fokus zu nehmen. „Nur wenn wir es versuchen, passiert auch etwas. Das ist zwar zeitintensiver, aber diese Zeit nehmen wir uns im Gegensatz zum Gros der Wettbewerber. Das rechnet uns der Markt hoch an“, sagt Teek, der sich auch von der deutschen Industrie selbst insgesamt mehr Mut wünscht.

### **Finanzierungsangebote für alle Lebenslagen**

Der mittelständische Industriefinanzierer spürt an dem großen Vertrauen und der hohen Zufriedenheit seiner Kunden, wie wichtig die jahrzehntelange Produktspezialisierung, das hohe Objekt-Know-how sowie die fachkompetente Beratung der akf bank sind. Zudem stößt der Spezialfinanzierer mit seinen passgenauen Finanzierungsangeboten rund um Grundsatzthemen wie Nachhaltigkeit und Energieeffizienz, Automation und Fachkräftemangel sowie Lieferzeiten und Zinssicherung regelmäßig auf hohe Resonanz. Auch wenn es um konstruktive Lösungen in Einzelfällen geht, ist die akf bank seit Jahrzehnten ein gefragter Partner.

### **Weiter mutig bleiben**

„Die Wirtschaft befindet sich am Ende des Tunnels. Das Licht in Form wachsender Investitionsvorhaben ist klar erkennbar. Jetzt heißt es für alle weiter mutig zu bleiben. Wir als Spezialfinanzierer der Branche unterstützen unsere Partner gezielt für eine erfolgreiche Zukunft. Dazu bieten wir nicht nur Rundumpakete aus Finanzierung, Zinssicherung und Versicherung sowie – falls gewünscht – auch kombiniert mit einer Fördermittelberatung. Vielmehr kümmern wir uns detailliert um die Belange unserer Kunden, analysieren die jeweilige Situation, eruiieren individuelle Lösungen und sind jederzeit für sie da“, resümiert Michael Teek mit Blick auf die bevorstehende EMO 2025.

**Abb.:** Ist dank eines robust aufgestellten Mittelstands, eines sich derzeit vollziehenden Generationswechsels sowie einer damit wieder wachsenden Investitionslust rundherum positiv gestimmt: Michael Teek, akf bank Branchenverantwortlicher Produktionsmaschinen des Geschäftsbereichs industriefinanz, freut sich in diesem Jahr ganz besonders auf die Weltleitmesse der Produktionstechnologie.

### **Über die akf bank**

Als mittelständisches Unternehmen ist die Wuppertaler akf bank erster Finanzierungspartner für den Mittelstand. Ziel der akf bank ist es, die Investitions-, Absatz- und Einkaufsfinanzierung grundlegend in der Zusammenarbeit mit ihren Kunden, den Händlern und Herstellern, zu ändern.

Gesellschafter ist der Familienkonzern Vorwerk.

Ihren Kunden bietet die akf bank die Möglichkeit individueller Kooperationsmodi, sowohl projektbezogen als auch langfristig. Dabei wird ein Ökosystem von Dienstleistungen für Händler und Hersteller geschaffen, innerhalb dessen diese ihren Kunden ein Gesamtpaket an finanzierungsbezogenen Services anbieten können. Das Finanzprodukt-Portfolio der akf bank und deren Schwesterunternehmen akf leasing und akf servicelease umfasst innovative Kreditformen, kapitalschonende Leasingvarianten, flexibel gestalteten Mietkauf und Factoring zur Optimierung betrieblicher Liquidität. Darüber hinaus bietet die akf bank Privatkunden attraktive, sichere und einfach verfügbare Geldanlageprodukte.

Die akf bank ist unabhängig, flexibel und seit nun über 55 Jahren in unterschiedlichen Branchen erfolgreich. Dazu zählen die Metall- und Kunststoffindustrie sowie die Druck- und Papierverarbeitung ebenso wie Hersteller und Händler von Pkw, Nutzfahrzeugen, Yachten und Agrartechnik. Neue Wachstumsfelder der akf bank sind die Zukunftsbereiche Mobilität, Erneuerbare Energie und Robotik, in denen die akf bank junge Unternehmen mit innovativen Finanzierungslösungen begleitet.

Mehr Infos unter [www.akf.de](http://www.akf.de), [www.akf24.de](http://www.akf24.de) und [www.akf-servicelease.de](http://www.akf-servicelease.de)

#### **Bei Fragen:**

#### **Pressekontakt**

Guido Mertsch

Leiter Marketing & Kommunikation

akf bank GmbH & Co KG

akf leasing GmbH & Co KG

akf servicelease GmbH

T +49 202 25727-2900

M +49 172 203 9004

[g.mertsch@akf.de](mailto:g.mertsch@akf.de)